



verejna-soutez.cz

Zasíláme Vám Vaše zakázky!

www.verejna-soutez.cz



PŘÍRUČKA

JAK VYHRÁVAT VEŘEJNÉ ZAKÁZKY



verejna-soutez.cz

Zasíláme Vám Vaše zakázky!

Tato příručka Vám poskytne základní informace o tom, jak využít informace, které obdržíte z portálu www.verejna-soutez.cz. Dozvíte se, jaké konkrétní informace Vám zasíláme a na co si dát pozor při přípravě nabídky.

1. Čeho se veřejná zakázka týká ...

Zkontrolujte název a popis zakázky. Tyto informace naleznete v detailu zakázky. Naleznete zde další informace jako například:

- Druh zakázky: dodávky, služby, stavební práce
- Region: v jakém regionu se zakázka koná
- Typ: nabídky, předběžné informace, výsledky, oprava/zrušení (v případě, že Vás zajímají pouze konkrétní typy, můžeme Vám nastavení individuálně upravit)
- Popis: bližší popis zakázky
- Lhůta pro podání nabídek
- ID: interní ID zakázky na www.verejna-soutez.cz

Náš tip: Sledujte předběžné informace a mějte náskok před konkurencí.

Detail:

Modernizace výtahů bytových domů Rehabilitačního ústavu Kladruba.			
Datum zveřejnění:	31.05.2013	Lhůta pro podání nabídek:	14.06.2013
Druh zakázky:	Dodávky	Místo plnění:	
Termín na získání podkladů:	-	I.D.:	11832854
Region:	CZ: Středočeský kraj	Zadavatel:	Rehabilitační ústav Kladruba
Typ:	Nabídky (všechny typy)		
Popis:	Modernizace a obnovení celé technologie stávajících 7 kusů bytových domů patřících RÚ Kladruba dle EN 81-1 s vyššími užitnými vlastnostmi a odstranění známých provozních rizik dle EN 81-80.		

- ✓ Zakázky monitorujeme z mnoha zdrojů a z tohoto důvodu je někdy celý text zakázky obsažen v jednotlivých přílohách.
- ✓ V případě, že je zakázka z elektronického tržiště, je uveden název tržiště. Na konkrétní tržiště se musí dodavatel zaregistrovat.

V případě, že v zadávací dokumentaci nenaleznete dostatečné množství informací, obraťte se přímo na zadavatele, který Vám objasní Vaše dotazy. Většinou kontakt na zadavatele

naleznete v horní části dokumentu. Zadávací dokumentace je někdy přiložena již u zakázky (podívejte se na obrázek) nebo je nutné pro zadávací dokumentaci kontaktovat zadavatele. Zadavatel má právo za zadávací dokumentaci požadovat úhradu, náklady však nemůžou přesahovat náklady obvyklé.

Doporučujeme Vám také sledovat konkrétní profil zadavatele, na kterém mohou být přidávány důležité dokumenty, které mohou být zásadní pro přípravu Vaší nabídky.

2. ...jaké je Vaše šance vyhrát zakázku?

Jakmile objevíte pro Vás zajímavou zakázku a zjistíte, jaké jsou požadavky zadavatele, můžete se rozhodnout, zda je Vaše firma schopna vytvořit zajímavou nabídku.

V první řadě se podívejte, podle jakých hodnotících kritérií se bude zakázka hodnotit. Základním hodnotícím kritériem bývá ekonomická výhodnost nabídky nebo nejnižší nabídková cena. Zadavatel zvolí základní hodnotící kritéria podle druhu a složitosti veřejné zakázky a uvede je v oznámení nebo výzvě o zahájení zadávacího řízení.

Díličí hodnotící kritéria jsou např. kvalita, technická úroveň nabízeného plnění, estetické a funkční vlastnosti, vlastnosti plnění z hlediska vlivu na životní prostředí, záruční a pozáruční servis, zabezpečení dodávek, dodací lhůty.

Náš tip: Pro lepší orientaci v cenách, za které byly zakázky v minulosti vysoutěženy, Vám doporučujeme zkontrolovat výsledky zakázek. Tyto informace Vám také zasíláme a je zde uvedena výherní cena zakázky

Vyberte si zakázky, které Vás zajímají. V případě, že se jedná o malý počet zakázek (je možné, že se zajímáte o zakázky pouze v daném regionu) můžete vytvořit nabídku i pro zakázku, o které si myslíte, že nemáte velkou šanci na výhru – pomůže Vám to pochopit postup pro tvorbu nabídky a příští příprava nabídky Vám nezabere tolik času.

Příprava nabídky se pro Vás stane rutinní záležitostí a Vy sami uvidíte, že se dané postupy stále opakují.



3. Zkontrolujte lhůty

I když máte stále dostatek času pro podání nabídky, nezapomeňte na další lhůty, které pro Vás mohou být důležité. U zakázky může být uvedena lhůta pro získání zadávací dokumentace. Ve vhodných případech může být také provedena prohlídka místa plnění. Prohlídku místa plnění umožní zadavatel v době jím určené. Informaci o prohlídce místa plnění uvede v zadávacích podmínkách. Zadavatel uvede přesnou dobu konání a místo setkání uchazečů.

Datum zveřejnění:	31.03.2013	
Druh zakázky:	Stavební práce	Lhůta pro podání nabídek: 16.04.2013

4. Vytvoření nabídky

Nejprve zjistěte požadavky zadavatele na konkrétní zakázku. Zadavatel bude požadovat splnění základních kvalifikačních předpokladů.

Splněním kvalifikace budete jako dodavatel prokazovat schopnost a způsobilost po právní, odborné i faktické stránce splnit požadovaný předmět plnění veřejné zakázky. V zakázce bude uveden rozsah, způsob prokázání a minimální úroveň kvalifikačních předpokladů.

Náš tip: V případě, že nesplňujete všechny kvalifikační předpoklady, můžete pro prokázání kvalifikace použít subdodavatele. Do nabídky je však nutné přidat výpis z obchodního rejstříku subdodavatele a čestné prohlášení, že subdodavatel není veden v rejstříku osob se zákazem plnění veřejných zakázek.

Při přípravě Vaší nabídky se vždy držte požadavků v zadávací dokumentaci.

Náš tip: než odevzdáte Vaši nabídku, ještě proveďte poslední kontrolu:

- Neměňte originální formuláře. Vyplňte pouze požadované dokumenty.
- Obsahuje nabídka všechny potřebné podpisy?
- Jsou vyplněny všechny ceny?
- Jsou přiloženy všechny potřebné dokumenty?



5. Podání nabídky

Vždy Vaši nabídku dodejte včas! V zadávací dokumentaci je uvedeno místo a čas pro podání nabídky. Nabídky, které budou doručeny později, nebudou zadavateli hodnoceny.

6. Co na závěr?

Jak jste si pravděpodobně všimli, veřejné zakázky jsou velmi formální a byrokratickou záležitostí. Nabízejí však značnou příležitost skoro pro všechny typy firem. Mohou zvýšit Vaše příjmy a zisk!

Otázkou je, jak dlouho čekat, než se Vám podaří zakázku vysoutěžit?

Neexistuje standardní pravidlo, ale následující body stojí za zvážení:

- U veřejných zakázek nemáte žádné náklady na reklamu.
- Veřejné zakázky vyžadují zvláštní přípravu. Jakmile se naučíte připravovat nabídky a naučíte se rychle orientovat v zadávací dokumentaci, která je podobná pro mnoho tendrů, budete mít již připravené nejčastěji vyžadované dokumenty a budete mít naučený určitý osvědčený způsob a organizaci přípravy nabídky.
- Pracujte efektivně!
- Dokumenty, které jste měli připraveny pro první nabídku, budete moci s největší pravděpodobností využít i pro přípravu nabídky další. Jen nezapomeňte, že doklady splňující základní kvalifikační předpoklady a výpis z obchodního rejstříku nesmí být starší než 90 kalendářních dnů.

***Přejeme Vám hodně úspěchu ve veřejných zakázkách.
Váš tým veřejna-soutez.cz***



verejna-soutez.cz

Zasíláme Vám Vaše zakázky!

www.verejna-soutez.cz

Tender Service, s.r.o.

Telefon: +420 220 610 571, +420 220 610 572

Fax: +420 220 610 575

E-Mail: info@verejna-soutez.cz

www.verejna-soutez.cz